https://www.bb-verpackungen.de/jobs/telefonischer_kundenberater_geschaeftsentwicklung/

Telefonischer Kundenberater (m/w/d) Geschäftsentwicklung

Arbeitgeber
BB-Verpackungen GmbH

Arbeitspensum
Vollzeit

Arbeitsort
Brendelweg 167, 27755, Delmenhorst

Beschreibung

Vollzeit ·nach Absprache Home-Office-Tage möglich· Delmenhorst

Deine Stimme macht den Unterschied.

Telefonieren ist für Dich nicht einfach nur Kommunikation, sondern die Chance, Menschen zu begeistern und Beziehungen aufzubauen? Dann mach Deine Stärke zu Deinem Erfolg. Werde Teil von BB-Verpackungen und gestalte unsere Kundenentwicklung aktiv mit.

Als telefonischer Kundenberater (m/w/d) bist Du die erste Anlaufstelle für unsere Bestands- und Neukund:innen. Du knüpfst Kontakte, erkennst Potenziale und entwickelst Kundenbeziehungen nachhaltig weiter. Mit Deiner Kommunikationsstärke und Deinem Gespür für Menschen trägst Du aktiv zum Wachstum unseres Unternehmens bei.

Dabei arbeitest Du eng mit Deinem festen Kundenstamm, Deinem Team und unseren Fachabteilungen zusammen. Dein Erfolg wird belohnt: Durch Deine persönliche Leistung und Deine Vertriebserfolge hast Du direkten Einfluss auf Deine Provision.

Deine Aufgaben:

- Du kontaktierst aktiv Bestands- und Neukund:innen per Telefon und baust langfristige Geschäftsbeziehungen auf.
- Du führst professionelle Bedarfsanalysen durch und erkennst neue Geschäftspotenziale.
- Du berätst unsere Kund:innen zu passenden Verpackungslösungen und entwickelst individuelle Angebote.
- Du gewinnst neue Kund:innen, Aufträge und stärkst bestehende Kundenbeziehungen.
- Du verfolgst Angebote konsequent nach und begleitest Kund:innen bis zum erfolgreichen Abschluss.
- Du dokumentierst Gespräche und Kundeninformationen in unserem CRM-System.
- Du arbeitest eng abteilungsübergreifend mit den internen Fachbereichen zusammen.

Das bringst Du mit:

- Eine kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Berufserfahrung
- Du hast Freude am Telefonieren und gehst offen auf Menschen zu.
- Du überzeugst durch Kommunikationsstärke, Freundlichkeit und ein sicheres Auftreten.
- Idealerweise konntest Du bereits Erfahrungen im telefonischen Vertrieb, Kundenservice, Call Center oder Vertriebsinnendienst sammeln.
- Du arbeitest zielorientiert, erkennst Chancen und verfolgst Deine Ziele mit

Motivation und Ausdauer.
- Du bist organisiert, zuverlässig und handelst eigenverantwortlich.
- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.

Das bieten wir Dir:

- **Ein lukratives Vergütungspaket: Deine Vergütung setzt sich aus einem Fixum und einer attraktiven, erfolgsabhängigen Provision zusammen.**
- Mindestens 28 Urlaubstage – mit jedem vollen Jahr Betriebszugehörigkeit kommt ein weiterer Tag hinzu.
- Eigenverantwortung für Deinen Bereich, individuelle Weiterbildungen sowie berufliche Entwicklung und Aufstiegschancen.
- Betriebliche Altersvorsorge sowie Kita-Zuschuss.
- Jobrad.
- Corporate Benefits mit wechselnden Mitarbeiterrabatten.
- Kostenfreies Obst, Kaffee und Kaltgetränke.
- Die Möglichkeit, Deinen Hund nach Absprache mitzubringen.

Klingt interessant? Dann lernen wir uns kennen!
Deine Stimme ist Dein wichtigstes Werkzeug im Vertrieb! Deshalb brauchen wir kein Anschreiben: Schick uns, zusammen mit Deinem Lebenslauf, eine 30-Sekunden-Sprachmemo und erzähl uns, warum Du der oder die Richtige für den Job bist – authentisch, spontan und einfach Du selbst!

Bewirb Dich über unsere Karriereseite oder per E-Mail an **karriere@bb-verpackungen.de**. Wir freuen uns von Dir zu hören!

Bei Fragen hilft Dir Carina Wieting gerne weiter:

Telefon: 04221 42165-125
E-Mail: c.wieting@bb-verpackungen.de